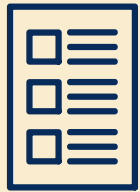


## RATO PRO

### Online beschrijvings- / en waarderingstool



#### Wat is RATO PRO?

##### online beschrijvings- / en waarderingstool

RATO PRO is ontwikkeld als een universele methode voor het beschrijven en waarderen van functies. Door de waarderingen (puntenscores) wordt de onderlinge rangordening van de functies (indeling naar zwaarte) zichtbaar. RATO PRO is als systeem ontwikkeld voor de toepassing in zowel publieke als private organisaties.



#### Webapplicatie

##### Functionaliteiten

RATO PRO is beschikbaar in een webapplicatie (cloudoplossing) zonder vooraf gedefinieerde en gewaardeerde functies, waardoor het systeem kan worden gebruikt om alle voorkomende functies en beschrijvingen te waarderen, ongeacht het format. Dat maakt RATO PRO uitermate flexibel en geschikt voor organisaties die kiezen voor een eigen opbouw van de functiebeschrijvingen. De webapplicatie van RATO PRO ondersteunt het gehele proces van waarderen (van puntentoedeling tot conversie en motivering) en bevat daarnaast mogelijkheden om beschrijvingen en competentieprofielen op te slaan in een eigen bibliotheek.



#### Licentiekosten

**Kosten zijn afhankelijk van de grootte van de organisatie en het wel of niet in eigen beheer uitvoeren**

#### Voordelen



##### Voordelen van RATO PRO zijn:

- Altijd toegankelijk
- Toepasbaar in eigen beheer
- Modern
- Flexibel

#### Waarderen

##### Functies worden in RATO PRO vanuit twee invalshoeken gewaardeerd: KUNNEN en MOGEN

Beide invalshoeken zijn onderverdeeld in drie dimensies:

##### KUNNEN:

- Keuze & creativiteit
- Kennis & inzicht
- Sociale interactie



##### MOGEN:

- Vrijheden
- Verantwoordelijkheden
- Rol

Meer info; vraag de uitgebreide brochure aan.

#### Eenmalige kosten €

##### Bij eenmalige kosten die worden gemaakt kan je denken aan:

- Opstellen van functiebeschrijvingen
- Waarderen van functies en opstellen motivering
- Vullen van de webapplicatie
- Training

Eenmalige kosten zijn ook sterk afhankelijk van wensen en behoeften. Meer info nodig? Zoek gerust even contact.